

EMERALDGREEN

Marzo: il risveglio del prato inizia qui

I prodotti Emeraldgreen più amati per accompagnare il verde nella sua prima stagione: Race e Rapid per un prato sano e ricco



traduce in acquisto ripetuto e fidelizzazione al vostro banco.

CONSIGLI PRATICI PER L'USO

RACE può essere usato come base per tutto l'impianto di fertilizzazione annuo dei tappeti erbosi ed esplica in maniera perfetta la sua azione sia su prati ornamentali (giardini) sia su quelli ad uso sportivo (campi da calcio o da golf). È bene distribuire RACE su prato asciutto e rasato e quindi effettuare subito dopo una leggera irrigazione.

Marzo è il mese in cui il cliente entra in rivendita con un bisogno concreto: il suo prato è uscito dall'inverno e vuole farlo ripartire bene. La temperatura del suolo supera i 10-12°C, l'apparato radicale si riattiva e la richiesta di azoto torna alta. Chi acquista in questo periodo sa già cosa cerca, ma è il vostro assortimento a fare la differenza tra una vendita e un cliente fidelizzato. Ecco, quindi, le migliori soluzioni Emerald per il risveglio vegetativo del prato.

TECNOLOGIA BREVETTATA

RACE è il concime più

venduto nel mese di marzo perché risponde esattamente a questa domanda. Due tecnologie di cessione dell'azoto in sinergia tra loro ed in perfetta sintonia con le esigenze delle piante del tappeto erboso: azoto ricoperto con effetto a breve termine e metileneurea con effetto prolungato. Il connubio tra le parti garantisce una nutrizione costante fino a 10 settimane, crescita omogenea e frequenza di taglio stabile. Il consumatore finale lo percepisce: meno problemi, risultati visibili. Questo si



RAPID, PRATO RUSTICO DI VELOCE INSEDIAMENTO

Con il rialzo termico arrivano le prime infestanti – Poa annua, trifoglio – e i diradamenti invernali diventano urgenti. È qui che RAPID diventa la seconda referenza irrinunciabile.

Festuca arundinacea di ultima selezione, Poa pratensis per la colonizzazione rapida del suolo e Lolium perenne ad alta resistenza al calpestio: con un dosaggio di 40-50 g/m², è un prodotto semplice da spiegare e immediato da vendere. Il cliente vede risultati rapidi, e torna.

RACE e RAPID non sono solo i prodotti più venduti di marzo: sono quelli che portano il cliente a fidarsi della vostra rivendita specializzata per tutta la stagione.